

Signalwörter.

Liebe Kundinnen, Liebe Kunden...

Wenn Ihr diese Worte lest, muss es bei Euch klingeln, ihr müsst sofort zuordnen können, was es damit auf sich hat. Eine Kundin „Gut, wäre mal...“

Stimmt, denke ich. Echt gute Idee. Das ist nun nicht irgendwie sortiert/strukturiert, sondern wie es mir gerade einfällt...

Stand 31.7.2021 – wird erweitert/ergänzt, wenn mir etwas einfällt...

Bargeld – Konto Kasse

Überweisung – Konto Bank

Zahlschein – ein Beleg bei einer Bank, sieht vor, dass wir dort bar einzahlten

Ziel – Zahlungsziel, meist 30 Tage, so stehts im BGB § 286, Abs. 3. Wir setzen ein Zahlungsziel oder bekommen ein solches gesetzt

Rechnung – Wir versenden eine solche oder wir erhalten eine solche

Wir erhalten eine Rechnung – Verbindlichkeiten

Wir versenden eine Rechnung – Forderungen

Lieferant – Verbindlichkeiten

Kunde – Forderungen

Vorsteuer – Wir kaufen ein (Ware), wir erhalten eine Leistung (Fracht, Reparatur)

Umsatzsteuer – Wir verkaufen etwas (Ware, Leistung)

Betriebs- und Geschäftsausstattung (BGA) – Möbel, EDV.

Fuhrpark – Autos

Maschinen – alles was als „Maschine“ durchgeht, alles womit etwas produziert werden kann

*******Interessant nur für Büromanagement und Industriekaufleute*******

Rohstoffe – der Grundstoff eines Produkts – Wolle, Stahl, Glas, Holz

Hilfsstoffe – alles, was das Produkt zusammenhält, es aber nicht wesentlich ausmacht, Lack, Leim, Schrauben, Nägel, Farbe

Hilfsstoffe – alles, was notwendig ist, das Produkt herzustellen, es fließt aber nicht ins Produkt mit ein – Öl, Fett, Energie, Schmiermittel

Fremdbauteile – fertig produziertes Produkt, was ich in mein Produkt einbaue, z. B. Schlösser, Glühbirnen.

Kurzfristiger Kredit – Verbindlichkeit (siehe oben: 30 Tage...)

Langfristiger Kredit – Darlehen, Hypothek